



## ПРИМЕРНА МЕТОДИКА ЗА ОЦЕНКА НА ОФЕРТИТЕ

В провежданите процедури за определяне на изпълнител по чл.51 от ЗУСЕСИФ и ПМС № 160/01.07.2016 г. за изпълнител се определя участникът, предложил икономически най-изгодната оферта, която се определя по критерия **Оптимално съотношение качество-цена**.

Преди оценяването на офертите оценителите извършват проверка за комплектността на подадените оферти и съответствието им с изискванията, обявени в публичната покана и другите документи на бенефициента, както и съгласно Изисквания и указанията за подготовка на офертата към участниците в процедурата.

При липса на някои от изискуемите документи същите се изискват допълнително, а при непредставяне в срок съответният участник се отстранява от по-нататъшно участие.

Оценката се извършва за офертите, които са подадени от кандидати, които не са отстранени от участие в процедурата:

- за които не са налице обстоятелствата за отстраняване по чл. 54, ал. 1 от ЗОП;
- които отговарят на изискванията за финансово и икономическо състояние, технически възможности и квалификация; и
- чиито оферти отговарят на предварително обявените от бенефициента условия, включително изискванията в техническите спецификации.

Офертите се оценяват по критерий „Оптимално съотношение качество-цена”, където класирането на допуснатите до участие оферти се извършва на база получената от всяка оферта „Комплексна оценка” - (КО) като сума от индивидуалните оценки по предварително определените в публичната покана и настоящата методика показатели.

**Максимално възможният брой точки за всеки показател е определен еднакъв за всички, а относителните тегла са с различни стойности, с оглед тяхната значимост.**

Настоящата методика се прилага за всяка обособена позиция.

Оценката на офертите ще се извърши въз основа на следните показатели за комплексна оценка:

- Предложена цена за доставка – П1
- Гаранционна поддръжка и сервиз – П2
- Гаранционен срок – П3

Показателите с тяхното относително тегло, максимален брой точки и символно означение са посочени в таблица № 1.

Таблица № 1

| Показател - П<br>(наименование) | Относително<br>тегло | Максимално<br>възможен<br>брой точки | Символно<br>обозначение<br>(точките по<br>показателя) |
|---------------------------------|----------------------|--------------------------------------|---|
|---------------------------------|----------------------|--------------------------------------|---|



| 1                                      | 2           | 3   | 4    |
|--|-------------|-----|------|
| 1. Предложена цена – П1                | 40 % (0,40) | 100 | Тц   |
| 2. Гаранционна поддръжка и сервиз – П2 | 30 % (0,30) | 100 | Тгпс |
| 3. Гаранционен срок – П3               | 30 % (0,30) | 100 | Тгс  |

В колона № 1 са посочени определените показатели с техните обозначения; в колона № 2 са посочени относителните тегла на всеки показател, като процент от комплексната оценка (до 100%); в колона № 3 са посочени максимално възможният брой точки (еднакъв за всички показатели); в колона № 4 е дадено символното обозначение на точките, които ще получи дадена оферта в конкретен показател.

**Показател № 1 (П1): „Предложена цена”** (Тц) – с максимален брой точки 100 и относителна тежест в комплексната оценка 0,40. Максималният брой 100 точки получава офертата с предложена най-ниска (обща) цена. Точките на останалите кандидати се определят в съотношение към най-ниската предложена цена по следната формула:

$$Ц_{\min}$$

$$Тц = 100 \times \frac{Ц_{\min}}{Ц_n},$$

$$Ц_n$$

където:

„100” – максималните точки по критерия (Тц);

Ц<sub>min</sub> – е най-ниската предложена цена от кандидат;

Ц<sub>n</sub> – цената, предложена от конкретния кандидат.

Оценката по показателя П1 на всеки от кандидатите се получават по следната формула: П1 = Тц x Q1, където:

Q1 = 0,40 е относителната тежест на показателя.

**Показател № 2 (П2): „Гаранционна поддръжка и сервиз”** (Тгпс) – с максимален брой точки 100 и относителна тежест в комплексната оценка 0,30.

Максималният брой 100 точки по този показател получава офертата с предложени най-добри условия – най-кратки срокове по отношение на гаранционната поддръжка и сервизното обслужване, като точките по показателя за всяка оферта се изчисляват по начина, посочен в таблица № 2.

Таблица № 2

| Гаранционна поддръжка и сервиз                                       | Оценка          |          | Максимален брой точки |
|--|-----------------|----------|-----------------------|
| 1  | 2               |          | 3                     |
| 1. Време за реакция – Тгпс1 (включва времето за посещения на място и | до 2 часа       | 50 точки | 50 точки              |
|  | над 2 до 8 часа | 40 точки |                       |



|  |                    |          |           |
|--|--------------------|----------|-----------|
| констатиране на повредата)<br><br>2. Време за отстраняване на повреда – Тгпс2                    | над 8 до 12 часа   | 30 точки | 50 точки  |
|  | над 12 до 24 часа  | 20 точки |           |
|  | над 24 до 48 часа  | 10 точки |           |
|  | до 12 часа         | 50 точки |           |
|  | над 12 до 24 часа  | 40 точки |           |
|  | над 24 до 48 часа  | 30 точки |           |
|  | над 48 до 72 часа  | 20 точки |           |
|  | над 72 до 168 часа | 10 точки |           |
| Максимално възможни точки по показател “Гаранционна поддръжка и сервиз”:<br>Тгпс = Тгпс1 + Тгпс2 |                    |          | 100 точки |

Оценката по показателя П2 на всеки кандидат се получават по следната формула:

$$П2 = Тгпс \times Q2,$$

където:

$Q2 = 0,30$  е относителната тежест на показателя.

**Показател № 3 (П3): „Гаранционен срок” (Тгс)** – с максимален брой точки 100 и относителна тежест в комплексната оценка 0,30. Максималният брой 100 точки получава офертата с предложен най-дълъг гаранционен срок. Точките на останалите кандидати се определят в съотношение към предложението най-дълъг гаранционен срок по следната формула:

$$Тгс = 100 \times \frac{Гп}{Гмах},$$

където:

“100” – максималните точки по критерия (Тгс);

Гмах – е най-дългия предложен от кандидат гаранционен срок;

Гп – гаранционния срок, предложен от кандидата.

Оценката по показателя П3 на всеки кандидат се получават по следната формула:

$$П3 = Тгс \times Q3,$$

където:

$Q3 = 0,30$  е относителната тежест на показателя.

**Комплексната оценка (КО)** на всеки кандидат се получава като сума от оценките на офертата по трите показателя, изчислени по формулата:

$$КО = П1 + П2 + П3$$



ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ  
ЕВРОПЕЙСКИ ФОНД ЗА  
РЕГИОНАЛНО РАЗВИТИЕ



ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА  
ИНОВАЦИИ И  
КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТ

---

Максималният брой точки в КО е 100 точки.

Оценката се закръглява с точност до два знака след десетичната запетая (0.00). Офертата, получила най-висока комплексна оценка, се класира на първо място. Останалите оферти се класират по комплексни оценки, подредени в низходящ ред.

Оценка по посочената методика се извършва за офертите, подадени за всяка обособена позиция поотделно.